

# Alles unter einem Dach

**SERIE: Versicherungsmakler Korpjuhn & Partner setzt auf moderne Analyse-Software und persönliche Betreuung**

VON DIETMAR MARCINIAK

**MARL.** Versicherungsbüros gibt es wie Sand am Meer, was ist das Besondere an der Korpjuhn & Partner GmbH? „Bei uns finden Sie alles unter einem Dach“, sagt Robert Leufke, Geschäftsführer des Marler Maklerbüros, „wir arbeiten mit rund 120 Versicherungen zusammen und können daher dem Kunden stets das beste Angebot machen.“

Von der Agila-Haustier-Krankenversicherung bis zur Zürich-Agrippina reicht die Palette der Kooperationspartner. 80 Versicherungskaufleute, Immobilienmakler und Finanzexperten stehen den Korpjuhn-Kunden mit Rat und Tat zur Seite. Büros gibt es mittlerweile auch in Recklinghausen, Bochum, Dortmund, Essen und Gelsenkirchen. Allein in Marl sind 22 freiberufliche Makler beschäftigt, dazu kommen sieben Festangestellte.

Der Kundenstamm beläuft sich zurzeit auf rund 20000. Vor zehn Jahren, als Robert Leufke das Geschäft übernahm, waren es gerade einmal 3000. Namensgeber Heinz Korpjuhn hatte zuvor das über die Stadtgrenzen Marls hinaus bekannte Unternehmen 30 Jahre lang erfolgreich geführt.

70 bis 80 Prozent des Geschäfts macht die Korpjuhn & Partner GmbH mit Versicherungen aus dem Privatkunden- und Gewerbekundenbereich, der nicht unbedeutende Rest entfällt auf das Banking: Fondsvermittlung, Baufinanzierung, Anlageberatung. „Das Spektrum reicht vom Kleinkredit über 5000 Euro bis hin zu Baufinanzierungen von fünf Millionen Euro“, erzählt Leufke. „Wir kooperieren mit ca. 40 Banken und Sparkassen. Daher haben wir eine umfassende Marktübersicht und können die günstigsten Konditionen anbieten.“

Die Unternehmensphilosophie von Korpjuhn & Partner beschreibt Robert Leufke mit einem prägnanten Satz: „Wir

sind dem Kunden verpflichtet, und nicht den Versicherern.“ Verbraucher könnten gerade bei Versicherungen eine Menge Geld sparen. Die Fachleute von Korpjuhn & Partner erstellen für ihre Kunden grundsätzlich eine genaue

Kostenanalyse. Oft stelle sich heraus, dass die Leute durch einen Wechsel des Anbieters 2000 bis 3000 Euro im Jahr sparen können. Warum das so ist? „Wir bekommen bei den Gesellschaften auf Grund unserer Größe und langjährigen Beziehungen hohe Rabatte und Sonderkonditionen, die wir an unsere Kunden weitergeben.“



Bei Korpjuhn & Partner steht der Kunde im Mittelpunkt (v.l.): Geschäftsführer Robert Leufke, die Auszubildende Gül Cayli und Arthur Kudella, Assistent der Geschäftsleitung, vor ihrem Büro in Marl.

—FOTO: TORSTEN JANFELD

Arthur Kudella, Versicherungsbetriebswirt (DVA) und Assistent der Geschäftsleitung in Marl, ergänzt: „Wir beraten dann natürlich auch bei der Anlage des eingesparten Geldes. Da kommen im Laufe der Jahre erhebliche Summen zusammen.“ Die Dienstleistungen sind für die Kunden im übrigen kostenlos. Kudella: „Wir machen unser Geschäft nur mit den Courtagen.“

Die Finanzkrise schlägt auch auf die Versicherungsbranche durch. „Wir allerdings profitieren von der Krise“, sagt Robert Leufke, „wir

stellen fest, dass es einen sehr großen Beratungsbedarf gibt. Grundsätzlich raten wir den Menschen, auf Sicherheit zu setzen und die Risiken so weit wie möglich zu minimieren.“

Von Rankings und Bestenlisten, wie man sie häufig in großen Zeitschriften findet, hält Fachmann Kudella nicht viel. „Versicherungsprämien hängen – besonders im Kfz-Bereich – von sehr vielen verschiedenen Faktoren ab. Da kann man keine pauschalen Empfehlungen abgeben, wie dies viele Zeitschriften tun, sondern muss immer den Ein-

zelfall betrachten.“ Robert Leufke rechnet, sozusagen als Richtschnur, vor: „Für die private Haftpflicht, Unfallversicherung, Hausrat und Rechtsschutz müssen Sie bei uns nicht mehr als 500 Euro im Jahr zahlen.“

◆ Das Geschäft brummt bei Korpjuhn & Partner. Gesucht wird derzeit händelnd ein Auszubildender, der Finanz- und Versicherungskaufmann/-kauf-frau werden will. Interessenten können sich bei der Korpjuhn & Partner GmbH melden, Bergstraße 70-72,

45 770 Marl,  
☎ 02365/43700, E-Mail:  
info@korpjuhn.de – das  
Büro ist von Montag bis  
Freitag von 8.30 Uhr bis 18  
Uhr geöffnet.

 In dieser Serie stellen wir Unternehmen aus der Region vor. Zuletzt lasen Sie am 1. November: **Betten Manteuffel (Marl).** Alle Serienteile finden Sie im Internet unter [www.medienhausbauer.de/serien.php](http://www.medienhausbauer.de/serien.php), dann Ihren Zeitungstitel auswählen und den Link „Firmenporträt“ anklicken.